

## Numeri Uno

Tagliato il traguardo dei dieci anni di vita. Ligur Nautica festeggia con il premio di miglior dealer mondiale del 2016 del cantiere Absolute

## Number Ones

Reaching the 10-year milestone, Ligur Nautica celebrates with the Top Global Dealer 2016 award received from Absolute

by Francesco Michienzi







Sopra, l'Absolute 50 Fly. Sotto, la Navetta 52. Nella pagina a lato, Pino Spina e l'Absolute 64 Fly. Nella pagina di apertura, Antonio e Michele Spina.

Above, the Absolute 50 Fly. Below, the Navetta 52. On the page at the side, Pino Spina and the Absolute 64 Fly. On the opening page Antonio and Michele Spina.



► QUELLA DI LIGUR NAUTICA È UNA STORIA DI FAMIGLIA, FATTA DI PASSIONE E DI AMORE PER IL PROPRIO LAVORO in generale e per le barche in particolare. Tutto inizia con Giuseppe Spina, Pino per gli amici, che incontra sul suo cammino Bruno Abbate nel 1991. Il mitico costruttore del lago di Como, prematuramente scomparso, cercava qualcuno che lo aiutasse a gestire il centro di assistenza Primatist aperto nel vecchio porto di Varazze. Pino, giovane carrozziere di automobili, divenne ben presto una delle colonne portanti del cantiere sviluppando e affinando sempre meglio le sue conoscenze tecniche sulle imbarcazioni di Abbate. Gli Anni Novanta sono caratterizzati da grande fermento, la nautica in Italia aveva ripreso a crescere dopo la crisi dell'era della Milano da Bere di tangentopoli. Nel 1995 Bruno aveva proposto il G48, una scommessa subito vinta, che diede vita a una nuova linea di successo per il marchio e Pino iniziò proprio con quel modello la sua vera storia nautica. Alla Primatist arriva nel 2002 anche il figlio Antonio. La famiglia è come una struttura, una minuscola cellula con il suo particolare Dna, che attraversa gli anni e sopravvive in situazioni e contesti sociali sempre diversi. Nel piccolo nucleo degli Spina comincia a farsi strada l'idea di costruire qualcosa tutta loro. Nel 2006 arriva l'occasione con l'inaugurazione del nuovo Marina di Varazze. Antonio convince Pino che è arrivato il momento di mettersi in gioco. Il 2 novembre 2006 nasce la Ligur Nautica. Si parte con un solo dipendente, con un'attività di rimessaggio e di assistenza utilizzando una struttura a Genova. Tutte le risorse economiche della famiglia vengono messe in gioco. Pino da buon padre di famiglia aveva qualche timore nel partire con la nuova attività, ma di

fronte all'entusiasmo di Antonio, che guardava al futuro con fiducia, anche gli ultimi dubbi vennero dissolti. **Nel 2007 si inaugura l'ufficio di Varazze** e si utilizzano le efficienti strutture del marina per la movimentazione e la gestione dei lavori sulle barche. Fino al 2010 sono stati anni di lavoro intenso, ci dice Pino: «Negli anni della nuova crisi fino al 2015 ci siamo salvati grazie alla nostra struttura flessibile, all'attività di service e al nostro personale sacrificio». Nel 2009 entra in azienda anche il figlio Michele che segue la logistica e tutta la gestione della fase di preparazione delle imbarcazioni. Un ragazzo di 26 anni che ama navigare e che si occupa personalmente di trasferire le barche per tutto il Mediterraneo. Michele è un entusiasta: «Mi piace il contesto di lavoro, l'ambiente non ha paragoni». Antonio si occupa di tutta la parte commerciale mettendo in luce ottime capacità con risultati considerevoli. **Nel 2014 Ligur Nautica diventa dealer per il cantiere Absolute, sono anni di crisi profonda, ma vengono vendute subito tre barche: un 45 e due 64 piedi.** Nel 2016 vengono premiati dal cantiere di Angelo e Patrizia Gobbi come miglior dealer mondiale grazie alla vendita di 5 unità. Oggi Ligur Nautica fattura circa sei milioni di euro e ha sei dipendenti. Anche Pino è molto soddisfatto: «Questo lavoro mi piace molto e finalmente si vedono i frutti dei nostri sacrifici». Antonio è anche l'uomo delle pubbliche relazioni: «Il rapporto che si crea con i clienti è un aspetto del mio lavoro che mi dà grande soddisfazione». Ogni anno alla fine di agosto Ligur Nautica organizza un grande evento per presentare la gamma e i modelli nuovi in anteprima ai suoi armatori. Ci sono idee di sviluppo, ma Antonio con un sorriso non vuole svelarci di cosa si tratta: «Dipende dal contesto economico gene-

rale e da come andrà il mercato. Idee ne abbiamo tante e le metteremo in campo al momento opportuno».

► LIGUR NAUTICA HAS A LONG FAMILY TRADITION, MADE OF PASSION AND LOVE FOR ITS WORK in general, and for boats in particular. It all started when Giuseppe Spina – Pino, as his friends call him – met Bruno Abbate in 1991. The famous constructor from Lake Como, who sadly died prematurely, was looking for someone to help him manage Primatist assistance centre in the old port of Varazze. The young Pino, specialised in car body repair, soon became a fundamental figure at the shipyard, developing and fine-tuning his technical skills on Abbate's boats. The 1990s were very hectic years, as the boating sector in Italy started recovering after the crisis that followed Tangentopoli corruption scandal. In 1995, Bruno launched the G48, which became immediately popular and was the start of the brand's new successful line and of Pino's career in the boating world. In 2002, Pino's son Antonio joined Primatist. A family is a structure, a small cell with its unique DNA that travels across time and survives in different situations and social contexts. The Spina family started considering the idea of opening a business of its own. In November 2006, the inauguration of the new Marina di Varazze was the right opportunity. Antonio convinced Pino that it was time to take on the challenge. Ligur Nautica was founded on 2 November 2006. It started off with just one employee, offering storage







*Sopra, Antonio e Michele Spina con Patrizia Gobbi in occasione dell'evento di Marina di Varazze di presentazione delle novità di Absolute Yachts.*



*Below, Antonio and Michele Spina together with Patrizia Gobbi, during the event about the Absolute Yachts novelties at Marina di Varazze.*

and assistance services using facilities based in Genoa. All the family resources were invested in the project. Pino's initial worries about the new activity soon vanished thanks to Antonio's enthusiasm, optimism and vision of the future. **In 2007, Ligur Nautica inaugurated the offices in Varese** and used the marina's efficient equipment to move and manage boat repairs. Work was hectic up until 2010, Pino says: «During the latest economic crisis, up until 2015, we were able to manage thanks to the flexibility of our organization, the maintenance services and our personal sacrifices». In 2009, Pino's other son, Michele, joined Ligur Nautica to manage the logistics and the boat preparation stages. A 26-year-old who loves sailing and personally transfers boats across the Mediterranean. Michele is an enthusiast: «I love working in this environment, there is nothing else like it». Antonio oversees the commercial aspects with great skill and significant results. **In 2014, Ligur Nautica became the dealer of Absolute yachts; the effects of the crisis were not over yet, but it immediately sold three boats: a 45-foot and two 64-foot.** In 2016, having sold 5 vessels, it receives the Top Global Dealer award from Angelo and Patrizia Gobbi's boatyard. Today, Ligur Nautica has a turnover of six million euros and employs six people. Pino is very satisfied: «I love my job and at last the fruit of our hard work is starting to show». Antonio is also in charge of public relations: «The relationship we build with our clients is an aspect of my job that gives me great satisfaction». Every year at the end of August Ligur Nautica organises a big event to present its range and new models to boat owners. New development plans are in the pipeline, but Antonio doesn't want to say too much: «All depends on the general economic situation and on the market. We have lots of ideas and we will make sure to act on them at the right time». B

